

LEONARDO MIGUEL GONZALEZ VALENZUELA

Santiago, 2019

Datos Personales:

Dirección: Lago Rupanco 7072 - Pudahuel
Móvil: +56 9 72108461
E-mail: lmgonz.v@gmail.com
Fecha Nacimiento: 22/10/1985
R.U.N.: 16.231.887-k

Perfil:

Profesional creativo, orientado a los resultados, con iniciativa y puntualidad, asumo con responsabilidad los retos y metas planteadas; con más de 10 años de experiencia en gestión de operaciones y logística, administración de producción, planificación y desarrollo comercial; con facilidad para trabajar en equipo, en condiciones de alta presión, así como para resolver problemas eficientemente y lograr los objetivos de productividad trazadas por la empresa y mi equipo de trabajo.

Formación Académica:

Ingeniero en Administración Industrial, mención procesos productivos, INACAP (2014 – 2015) Titulado
Técnico de nivel superior en Administración Industrial, INACAP (2012-2013) Titulado
Técnico de nivel medio en Electricidad, La Gratitud Nacional – Salesianos Alameda (2000 – 2003)

Formación Complementaria:

- Diplomado en **Gestión de Operaciones y Logística**, U. de Chile (2018-2019)
- Curso de **Administración y Planificación de la Producción** 100 horas, USACH (2011)

Experiencia Profesional:

Junio 2016 –

Jefe de Planificación Comercial

Comercial Johnson de Huechuraba S.A. - AGROSANO

Administra, controla y coordina acciones del área comercial con el fin de cumplir planes de ventas y margen esperados. Responsable de la confección del pronóstico de ventas a nivel diario, mensual y anual. Lidera reuniones S&OP necesarias para asegurar la continuidad de las operaciones y el servicio al cliente. Realiza gestión de Planificación Colaborativa, Pronóstico y Reabastecimiento, entregando visibilidad a toda la cadena de suministro, reduciendo el nivel de existencias y mejorando el nivel de servicio frente al cliente final.

Responsable por la generación de la data que requiere el negocio para su análisis y gestión. Vela por la maximización de la rentabilidad y crecimiento del negocio, a través del soporte analítico y recomendación de mejoras. Énfasis en el control de gestión y foco en el desarrollo de herramientas para el área de ventas.

Nov 2013 – May 2016 Planificador de Producción

Industria de Plásticos SERPLAS S.A.

Realiza el plan de producción en función al pronóstico de ventas, solicitudes de pedidos y requerimientos comerciales, optimizando el uso de los recursos a través de una adecuada administración de los inventarios de productos terminados. Garantiza la continuidad de producción, coordinando la disponibilidad de materias primas e insumos. Controla los avances del programa de producción y su cumplimiento. Registra e informa los resultados del proceso productivo. Coordina las fechas de entregas solicitadas por los clientes, en conjunto con Gerencia Comercial. A la vez, coordina el área Producción ante la ausencia del Gerente.

Jun 2013 – Oct 2013	Coordinador de logística South Logistics S.A. Encargado de coordinar, procesar y supervisar el alistamiento de los pedidos. Planifica y coordina la ejecución de inventarios cíclico, analizando las diferencias. Realiza diariamente la conciliación de entradas y salidas entre el ERP y el WMS. Elabora la clasificación ABC y aplica gestión de stock de los productos. A la vez, desarrolla e implementa registros para la medición y control del nivel de servicio.
Feb 2013 – Mar 2013	Analista de Control y Gestión Canal 13 S.p.A. Realiza reemplazo como administrativo para la Gerencia de Control y Gestión, cumpliendo con los procedimientos de registro y control de los presupuestos del departamento de prensa. Realiza el análisis de desviaciones sobre los resultados previstos.
Ene 2012 – Ene 2013	Jefe de Planificación Nolostand Chile S.A. Gran capacidad para analizar y resolver problemas, tomar decisiones, trabajar bajo presión y ante todo el empoderamiento de las actividades asignadas. Realiza la planificación y el presupuesto de producción, asignando eficientemente los recursos para el cumplimiento de los resultados esperados. Encargado de la factibilidad técnica de los nuevos proyectos. Realiza reuniones periódicas con Operaciones y Finanzas, con el objetivo de realizar contenciones de costos.
Ene 2007 – Dic 2011	Jefe de Operaciones Nolostand Chile S.A. Se desempeña dirigiendo, planificando y administrando todos los recursos operacionales, internos y externos, siendo eficiente en el cumplimiento de los objetivos. Se implementan kpi's para el aseguramiento de la calidad. Se destaca en negociaciones y análisis de proveedores. Gran manejo de planimetría técnica. Representante de la empresa para reuniones con clientes.
Oct 2004 – Dic 2006	Supervisor Técnico Nolostand Chile S.A. Se desempeña coordinando, dirigiendo y supervisando las instalaciones eléctricas y de climatización de los eventos asumidos por la organización.
Ago 2004 – Sep 2004	Técnico A-Novo Andes S.A. Trabajo como Técnico en la reparación y programación de teléfonos celulares.
Dic 2003 – May 2004	Práctica Técnico Eléctrico Licores Mitjans S.A. Encargado del buen funcionamiento de los sistemas de control y alimentación, aparatos y artefactos que componen las dependencias, tanto en el edificio administrativo y en las líneas de producción. Se destaca la elaboración y ejecución de proyecto de renovación de iluminación en las áreas de bodega.

Otros Datos de Interés:

Premio INACAP por EXCELENCIA ACADÉMICA, obtención de la más alta calificación de la carrera Técnico en Administración Industrial, año 2013
 Licencia de Conducir clase B.
Informática: Microsoft Office a nivel avanzado. Manejo de programas específicos como ERP: Softland - Manager; WMS: DLx; MS Project, Bizagi y AutoCad.